



HEBDO

4 RÈGLES D'OR POUR DES RÉUNIONS EFFICACES SELON JEFF BEZOS 🍷

Une approche pour rendre les réunions plus productives et centrées sur l'essentiel, directement inspirée de Jeff Bezos, le fondateur d'Amazon.

Voici les 4 principes qu'il applique et qui pourraient bien transformer la manière dont nous menons nos réunions :

◆ La règle des deux pizzas 🍷

Bezos insiste sur le fait que les réunions ne devraient jamais impliquer plus de participants que ce que deux pizzas peuvent nourrir. L'idée est de maintenir les équipes petites (5-8 personnes) pour favoriser la synergie positive et éviter la dispersion des énergies.

◆ La chaise vide 🪑

Lors de chaque réunion, une chaise vide symbolise le client. Cela nous rappelle que toutes nos décisions doivent viser à améliorer l'expérience et la satisfaction du client. Une pratique simple mais puissante pour rester centré sur l'essentiel.

◆ Pas de PowerPoint 🚫

Exit les présentations PowerPoint ! Bezos préfère des mémos de 6 pages qui détaillent le contexte, les idées et les décisions à prendre. Cette approche permet à chacun de mieux comprendre les enjeux et de participer plus activement.

◆ Commencer par le silence 🤫

Les réunions débutent par une lecture du fameux mémo en silence. Cela permet à tous les participants d'être sur la même longueur d'onde avant de commencer les discussions. Une méthode efficace pour assurer la concentration et éviter les pertes de focus.

💡 Ces règles simples mais puissantes peuvent aider à rendre nos réunions non seulement plus productives, mais aussi plus centrées sur la valeur ajoutée pour le client.

Pourquoi ne pas tester ces nouvelles pratiques dans vos prochaines réunions ?

Les 4 règles d'or en réunion de Jeff Bezos

- **1** Règle des 2 pizzas
- **2** La chaise vide
- **3** Pas de powerpoint
- **4** Commencer par le silence

